



約 **100,000** アカウント
突破!

オンライン研修×人財コンサルティング

#対面研修

#eラーニング

#階層別研修

#OJT

#講師派遣

サービス概要資料



会社概要

社名	株式会社FCE (証券コード:9564)
設立	2017年4月21日 (グループ創業:2004年2月19日)
資本金	764百万円 (2025年3月31日時点)
所在地	東京都新宿区西新宿2-4-1 新宿NSビル 10F
代表者	石川 淳悦
従業員数	270名(2025年4月1日時点)



FCEは2013年から13年連続でGreat Place to Work®「働きがいのある会社」ランキングでベストカンパニー、2021年/2023年アジア地域における「働きがいのある会社」ランキングでもベストカンパニー入りを果たしました。

FCEの受賞歴



14年連続受賞

「働きがいのある会社」
ランキング ベストカンパニー受賞

Great Place To Work®は、世界約150ヶ国で年間**10,000社以上**の働きがい（エンゲージメント）を調査し、上位企業を「働きがいのある会社」ランキングとして発表しています。

Great Place to Work®



ストレスフリーカンパニー
2025

4年連続受賞

「ストレスフリーカンパニー」受賞

全国約8,500社の中から「総合健康リスク」が90未満という優れた結果を収めた企業に贈られるものです。

ストレスフリーカンパニー表彰委員会

FCEの取り組み

キャリアプラン・ライフプラン面談

レビュー制度

「7つの習慣研修®」受講

Value評価

評価制度に合わせた学習・テスト

共通言語化

Value Book

DIPS運動(生産性向上のための取り組み)

こんなお悩みありませんか

育成が現場任せで、忙しい現場から不満が続出

社員の主体性がない・・・言われたことしかやらない

管理職の視座が低く、プレイヤー気質が抜けない

若手の短期離職が多い。若手が育たない。。

教育担当になったけど、何から始めれば・・・

学ぶ組織風土を創る。定着する仕組み

階層別・テーマ別
豊富な動画コンテンツ



講師×他の参加者と
リアルタイムトレーニング



AI学習コンテンツも追加!





が提供する意義



人財育成の組織定着は システム提供だけでは成功しない

育成課題の特定 ロードマップ作成



教育プログラム作成 ワークショップ



定期フォロー システム

ゴールの合意形成 課題の特定

02 Smart Boardingご導入目的の確認

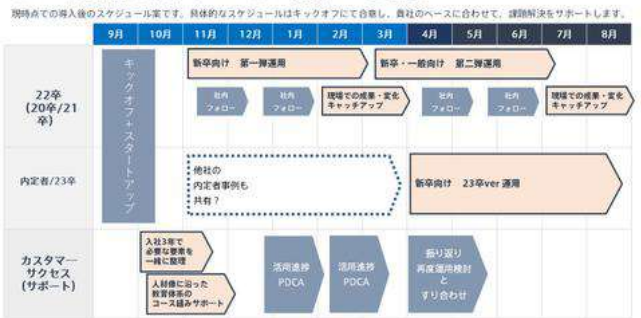
- 目的1: 現在の成長戦略に合わせた課題を特定する
- 目的2: 経営課題・スタッフ育成（キャリアアップ）に合わせた課題を特定する
- 目的3: 課題を特定し、育成課題を洗い出し、育成ロードマップを作成する

03 ご登壇時の活用イメージ

- 1. 育成課題を洗い出し、育成ロードマップを作成する
- 2. 育成課題を洗い出し、育成ロードマップを作成する
- 3. 育成課題を洗い出し、育成ロードマップを作成する

ロードマップ作成

04 導入後のスケジュール (案) ※ご相談



キャリアマップ作成

連動

教育プログラム作成



- Push型月次フォロー
- ロードマップ進捗レクチャー
- 個別の育成課題相談
- 新入社員テスト・育成力テスト

貴社の組織活用を支援する仕組み

- 集合型支援で、他社活用事例も豊富にご紹介
- シンプルで使いやすいLMS、受講状況管理も簡単
- 自社オリジナルコンテンツアップ、既存コンテンツと組み合わせ可能
- 受講者を限定した配信、部門ごと、チームごとの配信も自由
- 多様なテスト形式で理解度チェック、レポート提出も可能
- 人財管理機能、組織図とも連動
- 教育プログラム作成支援 ※スタートアップ支援ご契約の場合

その他、ご不明点はぜひお問い合わせください



他サービスとの比較

動画を見て終わり..
その場限りの研修..
導入したけど使われない..

Smart Boarding

- 目指す姿の明確化
- 教育プログラム作りから支援
- 学び自走する組織風土を構築

だから効果を実感！

	Smart Boarding	A社	B社
プロ講師による オンライントレーニング	 プラン内で受け放題	 ※プレミアムなどの 料金に限り	 提供なし
教育プログラムの 設計・策定からサポート	 併走型サポート	 ※法人のみに限り	 提供なし
貴社専任 カスタマーサクセス	 専任担当 電話・メール対応	 ※教材のみの提供も しくは別料金	 ※初回導入時の提供のみ
コスト	 11D 1,080円~	 11D 1,500円~	 11D 500円~

講師派遣型研修/集合型研修にも対応

お悩みに合わせて、階層別・テーマ別に
貴社専用の研修プログラムをご提案

管理職研修

中堅社員研修

新入社員研修

リーダー研修

評価者トレーニング

マネジメント研修

その他、多様なテーマに対応可能です

レジリエンスは、才能じゃない

Rescle

Resilience Muscle Training Program

誰もが持っている「心の筋肉」を鍛える実践的トレーニング

社員一人ひとりの「心の回復力」を高め、組織を強くする

詳細はぜひお問い合わせください

[お打合せ予約](#)

リーダー育成・組織文化醸成

7つの習慣[®] 研修
Business Ownership

新入社員・一般層向け

For Next Leader 1 day



7つの習慣[®] 研修
Business Ownership

次期管理職以上向け

For Leader 2day



7つの習慣
Self Coaching

全階層向け

1 day



導入企業様(一部抜粋)

導入社数1,200社突破、10万人以上がアクティブに利用中！



料金

初期費用
10万円



月額費用
1,080円 /1ID

ID数	1IDあたり	月額
30ID	¥1,080	通常月額 ▶ ¥32,400
60ID	¥757	通常時 ¥64,800 ▶ ¥45,420
100ID	¥594	通常時 ¥108,000 ▶ ¥59,400
200ID	¥422	通常時 ¥216,000 ▶ ¥84,400
300ID	¥365	通常時 ¥324,000 ▶ ¥109,500
500ID	¥299	通常時 ¥540,000 ▶ ¥149,500
750ID	¥259	通常時 ¥810,000 ▶ ¥194,250
1000ID	¥239	通常時 ¥1,080,000 ▶ ¥239,000

他社比較で見るSmart Boarding

	Smart Boarding	A社	B社
プロ講師による オンライン トレーニング	◎ プラン内で受け放題	△ ※プレミアムなどの 料金に限り	× 提供なし
教育プログラムの 設計・策定から サポート	◎ 併走型サポート	○ ※法人のみに限り	× 提供なし
コスト	○ 1ID 1,080円~	△ 1ID 1,500円~	◎ 1ID 500円~



スタートアップ
支援

スタートアップ支援

サービス導入後の最初の3ヶ月間、専門コンサルタントが伴走し、運用定着を集中的にサポートします。課題の洗い出しから改善施策の立案、研修活用の浸透までを包括的に支援。早期に成果を出すことで社内に活用文化を根付かせ、以降のスムーズな運用につなげます。

1ヶ月

2ヶ月

3ヶ月

	1ヶ月	2ヶ月	3ヶ月				
	目的合意 操作説明会	1階層の 求める人材像 明確化	1階層の カリキュラム 作成	カリキュラム 擦合わせ + カリキュラム納品	コース配信実施	進捗確認	課題抽出・一手合意
FCE	MTG① 1.5h	MTG② 1h	キャリアマップ 完成後 カリキュラム 作成	MTG③ 1h	MTG④ 1h	MTG⑤ 1h	MTG⑥ 1h
	・導入目的 すり合わせ ・ToDo整理 ・スケジュール整理 ・初回操作説明	・1階層を例に キャリアマップ 作成方法について ワークショップ	1階層の キャリアマップ 作成	・カリキュラム 説明 ・修正+納品	・コース配信設定 操作説明	・操作不明点 解消会	・課題抽出+ 一手合意
貴社			想定工数 1h~2h	カリキュラムの ご確認 想定工数 0.5h~3h	コース配信 想定工数 0.5h~1.5h	社内リリース進捗・ 配信状況の ご確認 想定工数 0.5h~1h	学習進捗 ご確認 想定工数 0.5h~1h

	サポートなし	スタートアップ支援	スタートアップ支援 3ヶ月返金保証あり
初期費用	10万円	10万円 ▶ 無料	10万円 ▶ 無料
スタートアップ 支援費用	×	30万円	30万円
個別サポート	×	6回のMTGでの 伴走	初月3ヶ月伴走 計6回のMTG
集合型サポート	○	○	○
契約期間	1年契約	1年契約	スタートアップ支援3か月後 解約or1年契約 ※1 解約条件あり
返金保証	×	×	○ ※2 返金条件あり

※1※2スタートアップ支援での提出物に遅れが生じた場合は解約・返金対象外になります。
カリキュラム納品後5営業日以内に解約の申し出が必要となります。



ご興味をお持ちいただけましたら
ぜひお打ち合わせの時間をいただきたく存じます。
下記よりご都合の良い日時をお選びください。

[お打合せ予約](#)

簡易なお電話相談をご希望の場合は[こちら](#)